

# ระบบตัวแทนโฆษณา (Affiliate)

เปรียบเทียบ	ธุรกิจ Affiliate	ธุรกิจขายตรง	ธุรกิจแชร์ลูกใช้
ค่าสมัคร	เล็กน้อยหรือฟรี	เล็กน้อย	มาก
การจ่าย	ขั้นเดียวหรือหลายขั้น	หลายขั้น	หลายขั้น
ราคาสินค้า	ราคาตามท้องตลาด	ราคาถูกแพงตามคุณภาพ	แพงมาก
ประโยชน์สินค้า	จำเป็น	จำเป็น	ไม่จำเป็น
การทำงาน	ชวนลูกค้าให้มาซื้อ	ซื้อไปขายให้ลูกค้า	ซื้อเองเพื่อผลประโยชน์
รายได้	จากกำไรสินค้า	จากกำไรสินค้า	จากค่าสมาชิก

## ประโยชน์ของระบบตัวแทนโฆษณา

### ส่วนเจ้าของร้าน

- มีคนช่วยโปรโมทสินค้าหรือบริการให้กับเราฟรี
- เพิ่มช่องทางการขายสินค้าหรือบริการ
- ควบคุมค่าใช้จ่ายได้ เพราะจะได้จ่ายค่าคอมมิชชั่นต่อเมื่อขายสินค้าได้เท่านั้น
- สร้างงานสร้างรายได้ให้กับสมาชิก
- สมาชิกถือว่าเป็นลูกค้าชั้นดี เพราะหากสมาชิกต้องการซื้อสินค้าใช้เอง ก็คงซื้อผ่านรหัสของเขาเอง

### ส่วนสมาชิก

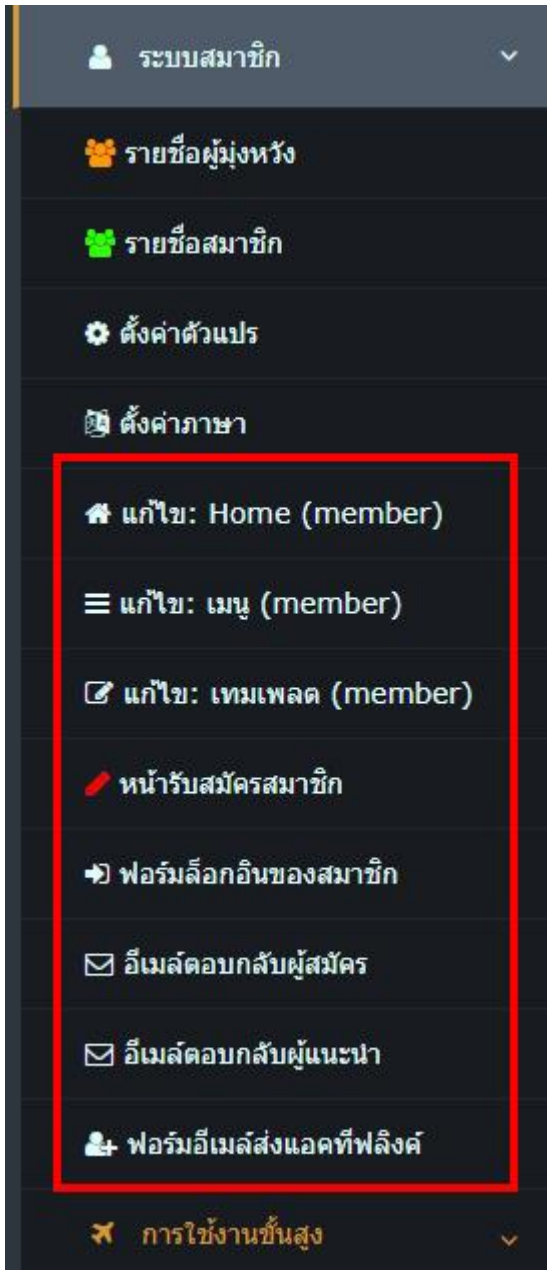
- ไม่ต้องต็อกสินค้า ไม่ต้องจัดส่ง ไม่ต้องบริการหลังการขาย
- มีโอกาสสร้างรายได้ จากปกติก็ชอบถ่ายชอบโพสต์อยู่แล้ว
- มีโอกาสสร้างรายได้สูง เพราะมีโอกาสการสร้างกลุ่มผู้บริโภคและกลุ่มตัวแทน (กรณีมีการจ่ายหลายขั้น)

## ระบบตัวแทนโฆษณาของทีเอชทีเว็บ

เปรียบเทียบ	THT	ทั่วไป
ค่าพัฒนาครั้งแรก	ฟรี	4-5 หมื่นบาท
โดเมน+โฮสต์เซิร์ฟเวอร์ ต่อเดือน	1,000 บาท	1,200 บาท
ค่าดูแลระบบและเซิร์ฟเวอร์ ต่อปี	ฟรี	20 เปอร์เซ็นต์ของค่าพัฒนาครั้งแรก หรือประมาณ 8,000 บาท
ระยะเวลาตั้งค่าตามแผน	ภายใน 1-7 วัน	หลายเดือน
ทุกระบบหน้าร้านหลังร้าน	หน้า-หลังร้านพร้อมใช้งานทันที	ได้เฉพาะหลังร้านและอีกหลายเดือน
คุณภาพเซิร์ฟเวอร์	มาตรฐานเซิร์ฟเวอร์ส่วนตัว	อาจเป็นมาตรฐานพีซีหรือเช่า

# การใช้งานระบบตัวแทนโฆษณา

ระบบมีหน้าต่าง ๆ ให้ท่านพร้อมแล้ว ท่านเพียงเข้าไปปรับแต่งให้ตรงตามวัตถุประสงค์ของธุรกิจของท่านเท่านั้น



## 1.เตรียมระบบสมาชิก

- ปรับแต่งหน้ารับสมัครสมาชิก
- ปรับแต่งระบบจดหมายตอบรับต่าง ๆ
- ปรับแต่งหน้าตอบรับต่าง ๆ
- ปรับแต่งระบบเมนูสมาชิก
- ตามเมนู ที่เราได้จัดเรียงไว้ให้แล้ว

\* ดูรายละเอียดเพิ่มเติมที่ การใช้งานระบบสมาชิก

เพิ่มแก้ไข หมวดสินค้า
รายการสั่งซื้อ
ตั้งค่าตัวแปร
ตั้งค่าภาษา
แก้ไข T_zone
แก้ไข T_rate
แก้ไข T_discount
✉️ ฟอรัมหมวดสินค้า
✉️ ฟอรัมรายการสินค้า
✉️ ฟอรัมรายละเอียดสินค้า
🚀 การใช้งานขั้นสูง <span style="float: right;">▼</span>

## 2. เตรียมระบบสินค้า

- เพิ่มหมวดสินค้า
- เพิ่มสินค้า โดยระบุราคาขาย ราคาสมาชิก และ พิธีให้เรียบร้อย
- พิธี คือ กำไรที่เราจะแบ่งมาลงแผน ตัวอย่างเช่น ขายสินค้า ราคา 1000 บาท ได้กำไร 400 บาท แบ่งกำไรมา 150 บาทเพื่อลงแผน ก็กำหนดค่าพิธีเป็น 150 เป็นต้น

\* ดูรายละเอียดเพิ่มเติมที่ การใช้งานระบบตะกร้าสินค้า

### 3. ตั้งค่าตัวแปรระบบตัวแทน

ระบบตัวแทน Affiliate	คุณสมบัติ	ตั้งค่าตัวแปร
ตัดยอด	ระบบรับสมัครตัวแทน Affiliate	
รายได้	1. ค่าบริการโอน	<input type="text" value="30"/>
รายได้สุทธิ	2. รายได้ขั้นต่ำที่จะดำเนินการโอน	<input type="text" value="500"/>
รายการสั่งซื้อ	3. จำกัดจำนวนการแนะนำสมาชิกติดตัวอัตโนมัติ 2-20 (Autorun "ว่าง คือไม่จำกัดจำนวน)	<input type="text" value="2"/>
รายชื่อผู้มุ่งหวัง	เงื่อนไขการรับโบนัส สาย upline	
รายชื่อสมาชิก	4. ต้องมีสายงานติดตัว ตั้งแต่กี่คนขึ้นไป	<input type="text" value="3"/>
ตั้งค่าตัวแปร	5. ต้องมียอดขายส่วนตัว ตั้งแต่กี่พีวีขึ้นไป	<input type="text" value="0"/>
ตั้งค่าภาษา	เงื่อนไขการรับโบนัส สาย sponsor	
แก้ไขฟอร์ม รายได้	6. ต้องมีสายงานติดตัว ตั้งแต่กี่คนขึ้นไป	<input type="text" value="0"/>
	7. ต้องมียอดขายส่วนตัว ตั้งแต่กี่พีวีขึ้นไป	<input type="text" value="0"/>

ความหมายของค่าตัวแปรต่าง ๆ

- **ค่าบริการโอน** คือ ค่าธรรมเนียมการโอนที่ธนาคารจะจัดเก็บกับเรา เมื่อโอนให้สมาชิก
- **รายได้ขั้นต่ำ** คือ เกณฑ์รายได้ที่เพียงพอที่จะโอน หากต่ำกว่าเกณฑ์จะยกยอดไปรวมกับรายได้ในเดือนถัดไป
- **จำกัดจำนวนการแนะนำ** คือ กำหนดให้มีสมาชิกติดตัวได้ไม่เกินจำนวนที่กำหนด เช่น กำหนดเป็น 2 หากแนะนำคนที่ 3 เข้ามาจะไปต่อในขั้นที่ 2 จากซ้ายไปขวาอัตโนมัติ การกำหนดในข้อนี้จะเกิดเป็นสายงาน 2 ลักษณะ คือ
  - 1.สาย **upline** คือ จำนวนสมาชิกจะไม่เกินตามจำนวนที่กำหนด
  2. สาย **sponsor** คือ จำนวนสมาชิกจะต่อตามจริงไม่สนใจจำนวนที่กำหนด

## เงื่อนไขในการรับรายได้

คือ ข้อกำหนดในการตัดยอด ว่าสมาชิกจะมีสิทธิรับรายได้ในข้อใดบ้าง

### เงื่อนไขการรับโบนัส สาย **upline**

@ต้องมีสายงานติดตัว ตั้งแต่กี่คนขึ้นไป ถ้าไม่กำหนดให้ใส่เป็น 0 หรือว่างไว้

@ต้องมียอดขายส่วนตัว ตั้งแต่กี่พีวีขึ้นไป ถ้าไม่กำหนดให้ใส่เป็น 0 หรือว่างไว้

### เงื่อนไขการรับโบนัส สาย **Sponsor**

@ต้องมีสายงานติดตัว ตั้งแต่กี่คนขึ้นไป ถ้าไม่กำหนดให้ใส่เป็น 0 หรือว่างไว้

@ต้องมียอดขายส่วนตัว ตั้งแต่กี่พีวีขึ้นไป ถ้าไม่กำหนดให้ใส่เป็น 0 หรือว่างไว้

## รายได้ข้อที่ 1 เปอร์เซ็นต์ส่วนลดของสมาชิกแต่ละตำแหน่ง (คิดจากพีวี)

เป็นส่วนลด ถ้าสมาชิกซื้อใช้เอง

แต่จะเป็นค่าคอมมิชชั่น ในกรณีที่สมาชิกแนะนำลูกค้ามาซื้อ

การรับเปอร์เซ็นต์ส่วนลด ขึ้นอยู่กับว่าเป็นสมาชิกตำแหน่งอะไร

ตำแหน่งที่ 1

30

จากภาพ

ตำแหน่งที่ 2

40

ถ้าสมาชิกคือนายแดงมีตำแหน่งเป็น 1 ซื้อสินค้าเอง จะ

ได้รับส่วนลด 30% ของพีวี เช่น

@นายแดงล็อกอินเข้ามาซื้อสินค้าในระบบ รวม 1000 พีวี

ตำแหน่งที่ 3

50

นายแดงจะได้รับส่วนลดไปทันที 300 บาท

@นายแดงแนะนำลูกค้ามาซื้อสินค้ารวม 1000 พีวี ลูกค้า

ตำแหน่งที่ 4

จ่ายเงินเต็มจำนวน สิ้นเดือนระบบคำนวณค่าคอมฯให้นายแดง 300 บาท

ตำแหน่งที่ 5

∴ แต่ถ้านายแดงมีตำแหน่งเป็น 3 นายแดงจะได้รับคอมฯ ถึง 500 บาท เป็นต้น

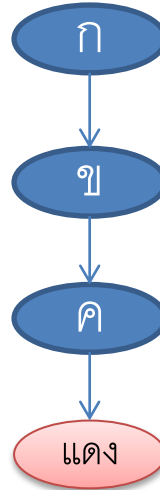
จากภาพ มีการกำหนดเปอร์เซ็นต์ส่วนลดสูงสุดที่ 50% ดังนั้นจึงเหลืออีกเพียง 50% เท่านั้น ที่จะไปแบ่งจ่ายในรายได้ข้ออื่น ๆ

## รายได้ข้อที่ 2 เปอร์เซนต์โบนัสจากทีมงานสาย **upline** (คิดจากพีวี)

คือรายได้ ที่มาจากการซื้อหรือขายสินค้าของสมาชิกภายในกลุ่ม **upline**

สมาชิกกลุ่ม **upline** เกิดจากการแนะนำติดตัวและสมาชิกภายในกลุ่มที่แนะนำต่อ รวมถึงแม่ทีมแนะนำเกินแล้วระบบนำมาต่อให้อัตโนมัติ

ขั้นที่ 1	<input type="text" value="10"/>
ขั้นที่ 2	<input type="text" value="10"/>
ขั้นที่ 3	<input type="text" value="10"/>
ขั้นที่ 4	<input type="text"/>
ขั้นที่ 5	<input type="text"/>



จากภาพ ถ้าสมาชิกคือนายแดงมีตำแหน่งเป็น 1 ซื้อสินค้าเอง จะได้รับส่วนลด 30 เปอร์เซนต์ของพีวี เช่น @นายแดงล็อกอินเข้ามาซื้อสินค้าในระบบ รวม 1000 พีวี นายแดงจะได้รับส่วนลดไปทันที 300 บาท และจะมีสมาชิกที่เป็นสายแนะนำนายแดงอีก 3 คนได้รับรายได้ด้วย คือ

นาย ค มีสิทธิรับรายได้ในขั้นที่ 1 คือมีรายได้ 10% ของพีวี คือ 100 บาท

นาย ข มีสิทธิรับรายได้ในขั้นที่ 2 คือมีรายได้ 10% ของพีวี คือ 100 บาท

นาย ก มีสิทธิรับรายได้ในขั้นที่ 3 คือมีรายได้ 10% ของพีวี คือ 100 บาท

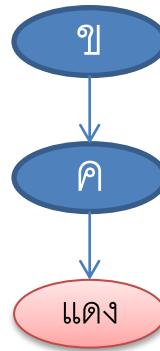
\* การรับรายได้ในข้อนี้ ขึ้นอยู่กับการกำหนดเงื่อนไขการรับโบนัส สาย **upline**

รายได้ข้อที่ 3 เปอร์เซนต์โบนัสจากทีมงานสาย **Sponsor** (คิดจากพีวี)

คือรายได้ ที่มาจากการซื้อหรือขายสินค้าของสมาชิกภายในกลุ่ม **sponsor**

สมาชิกกลุ่ม **sponsor** เกิดจากการแนะนำติดตัวและสมาชิกภายในกลุ่มที่แนะนำต่อเท่านั้น

ชั้นที่ 1	<input type="text" value="10"/>
ชั้นที่ 2	<input type="text" value="10"/>
ชั้นที่ 3	<input type="text"/>
ชั้นที่ 4	<input type="text"/>
ชั้นที่ 5	<input type="text"/>



จากภาพ ถ้าสมาชิกคือนายแดงมีตำแหน่งเป็น 1 ซื้อสินค้าเอง จะได้รับส่วนลด 30 เปอร์เซนต์ของพีวี เช่น @นายแดงล็อกอินเข้ามาซื้อสินค้าในระบบ รวม 1000 พีวี นายแดงจะได้รับส่วนลดไปทันที 300 บาท และจะมีสมาชิกที่เป็นสายแนะนำนายแดงอีก 2 คนได้รับรายได้ด้วย คือ

นาย ค มีสิทธิรับรายได้ในชั้นที่ 1 คือมีรายได้ 10% ของพีวี คือ 100 บาท

นาย ข มีสิทธิรับรายได้ในชั้นที่ 2 คือมีรายได้ 10% ของพีวี คือ 100 บาท

\* การรับรายได้ในข้อนี้ ขึ้นอยู่กับการกำหนดเงื่อนไขการรับโบนัส สาย **sponsor**

### ข้อสังเกต

1. จะเห็นว่าการกำหนดเปอร์เซนต์รายได้ รวมกันทั้ง 3 ข้อ เป็น 100% พอดี
2. ระบบจะมีช่องให้กำหนดเปอร์เซนต์ถึง 15 ช่องสำหรับรายได้แต่ละข้อ แต่ร้านค้าไม่จำเป็นต้องใส่ครบทุกช่อง ขึ้นอยู่กับแผนรายได้ของแต่ละร้าน
3. ระบบจะคำนวณรายได้จากพีวีเท่านั้น ดังนั้นราคาสินค้าอาจเป็นหมื่น แต่กำไรที่แบ่งมาลงแผน เพียง 1000 บาท ก็คือ 1000 พีวี ดังนั้นร้านค้าจะจ่ายอย่างไร ก็ไม่เกินกำไรที่แบ่งมา